



# Core-MG

Conselho Regional dos  
Representantes Comerciais  
no Estado de Minas Gerais

[www.coremg.org.br](http://www.coremg.org.br)

16ª Edição | Dezembro de 2024

# R E V I S T A

**MALA DIRETA  
BÁSICA**

99124360806/2018 DR/MG

**CORE/MG**

**CORREIOS**

Fechamento autorizado.  
Pode ser aberto pelo ECT

## Representação Comercial em Foco: CORE-MG participa de audiência pública sobre o futuro da profissão

### **Nova Diretoria do CORE-MG:**

governança, inovação  
e transparência no  
triênio 2024-2027

### **Negociação e Alta Performance:**

CORE-MG eleva  
a capacitação dos  
representantes  
comerciais em 2024

## DIRETORIA CORE-MG Gestão 2024-2027

### Antônio José Maciel Ribeiro

Diretor-presidente / Delegado efetivo junto ao Confere

### Carlos José Moreira Cotta

Diretor-secretário / Delegado efetivo junto ao Confere

### Gilberto Rodrigues Campos

Diretor-tesoureiro

### Khalil Nassib Hamzi

Comissão Fiscal / Delegado suplente junto ao Confere

### Paulo Torquato dos Santos

Comissão Fiscal (Membro efetivo)

### José Carlos da Costa

Comissão Fiscal (Membro efetivo)

### Daniel Morato dos Santos

1º Diretor suplente

### José Augusto Parreiras

2º Diretor suplente

### Laudemiro Gomes de Sá

3º Diretor suplente / Delegado suplente junto ao Confere

## Seccionais

### Seccional de Uberlândia

R. Coronel Antônio Alves Pereira, 400 - Loja -11 Centro - Uberlândia/MG - CEP: 38400-104  
Telefone: (34) 3235-3543  
WhatsApp: (31) 99167-8003  
E-mail: uberlandia@coremg.org.br

### Seccional de Juiz de Fora

Rua Fernando Lobo, 102 - Sala 503 - Centro CEP: 36016-230 - Juiz de Fora/MG  
Telefone: (32) 3215-4142  
WhatsApp: (31) 99167-8168  
E-mail: juizdefora@coremg.org.br

### Seccional de Montes Claros

Rua Corrêa Machado, Nº 1.025 - Sala 602 Ed. Premier Center - Montes Claros /MG  
Cep : 39.400-090 - Tel.: (38) 3216-0112  
WhatsApp: (31) 99199-2813  
E-mail: montesclaros@coremg.org.br

### Seccional de Varginha

Av. Ministro Bias Fortes, nº 61-A (Edifício Vênus) Centro - CEP: 37002-450 - Varginha/MG  
Telefones: (35) 3221-3671 ou (35) 99806-7136  
WhatsApp: (35) 99806-7136  
E-mail: varginha@coremg.org.br

### Seccional de Governador Valadares

Rua Peçanha, 848 - loja 8, Centro CEP: 35010-161 - Governador Valadares/MG  
Telefone: (33) 3272-2116  
WhatsApp: (31) 99199-4325  
E-mail: governadorvaladares@coremg.org.br

## Coordenação Técnica da Revista

Pedro Paulo Garcia de Carvalho

### Editora:

Giuliana Costa - DR 8980/DF

### Redatores:

Giuliana Costa - DR 8980/DF;  
Diogo Alcobaça

### Projeto gráfico e diagramação:

AGEBOX PUBLICIDADE: Elber Lopes, Diogo Alcobaça, Matheus Andrade, Aron Santana.

A direção da entidade não se responsabiliza pela opiniões emitidas nas matérias e artigos assinados.

## TODOS OS DIREITOS RESERVADOS

- É proibida a reprodução total ou parcial, de qualquer forma ou qualquer meio, sem prévia autorização.



Escaneie o QR Code com a Câmera de seu celular

## Siga o CORE-MG nas Redes Sociais



@coremg.official

Av. Bias Fortes, 382 - 3º e 4º andares | Bairro Lourdes, Belo Horizonte/MG | CEP: 30170-011  
Telefone: (31) 3071-3300 | E-mail: coremg@coremg.org.br | Site: www.coremg.org.br

## Unindo forças, construindo o futuro

**A**ssumir a presidência do Conselho Regional dos Representantes Comerciais de Minas Gerais (CORE-MG) é, antes de tudo, uma honra e uma responsabilidade que abraço com dedicação e otimismo. Este editorial não é apenas uma saudação inicial, mas um convite a todos os registrados para juntos construirmos um CORE-MG mais forte, transparente e alinhado às necessidades da categoria.

Nossa trajetória é marcada por princípios sólidos como governança e integralidade, que continuarão a guiar cada passo de nossa gestão. A governança, em seu sentido mais amplo, exige de nós decisões responsáveis e inclusivas, assegurando que cada representante comercial tenha uma voz ativa nas ações do Conselho. Por meio de uma liderança participativa, queremos ouvir você, entender suas demandas e transformar desafios em oportunidades concretas.

A integralidade nos chama a olhar para o todo - desde as necessidades práticas até as aspirações que mol-

dam nossa categoria. É com essa visão que seguimos investindo em projetos como os eventos "Identidade em Mãos", que acolhem e informam nossos novos registrados, e iniciativas inovadoras como a Carteira Profissional Digital, que trazem mais praticidade e segurança para o dia a dia dos representantes comerciais.

O ano de 2024 foi marcado por conquistas significativas, como a realização de palestras de alto nível e a ampliação dos serviços disponibilizados aos registrados. Olhando para o futuro, nossa prioridade será fortalecer ainda mais as parcerias estratégicas, como as que temos com o Sistema Confere/Cores, e incorporar tecnologias que ampliem nossa eficiência e melhorem a comunicação com todos os membros da categoria.

Estamos cientes dos desafios que existem, mas acreditamos que, com coragem e colaboração, podemos superá-los e criar um Conselho ainda mais presente e atuante. Cada ação, por menor que pareça, é parte de um propósito maior: inspirar e fortalecer os representantes comerciais de Minas Gerais.

Agradeço a confiança de todos que acreditam neste projeto. Nosso compromisso é com você, que constrói diariamente o protagonismo da nossa classe. Que este seja o início de um novo ciclo, pautado pela inovação, pelo diálogo e pelo crescimento sustentável.

**Juntos, avançamos.**



**Antônio José Maciel Ribeiro**

*Diretor-presidente do CORE-MG*

*Delegado Efetivo Junto ao Confere*



NOVA DIRETORIA DO  
CORE-MG

06

**Nova Diretoria do CORE-MG: go-  
vernança, inovação e transparência  
no triênio 2024-2027**

PLANEJAMENTO  
2025

08

**CORE-MG: planejando um 2025 de  
excelência para os representantes  
comerciais**

PSA

09

**PSA CORE-MG: suporte e capacita-  
ção que transformam a representa-  
ção comercial em Minas Gerais**

CONCURSO

11

**Concurso CORE-MG: profissionais  
convocados e reforço à equipe**

AUDIÊNCIA  
PÚBLICA

12

**Representação Comercial em Foco:  
CORE-MG participa de audiência  
pública sobre o futuro da profissão**

CAPACITAÇÃO

14

**Negociação e Alta Performance:  
CORE-MG eleva a capacitação dos  
representantes comerciais em 2024**

PLENÁRIA  
CONFERE

16

**CONFERE avança com novas  
iniciativas em plenária histórica**

IDENTIDADE  
EM MÃOS

18

**Identidade em Mãos e Carteira  
Digital: CORE-MG moderniza e  
valoriza a representação comercial**

BENEFÍCIOS

19

**Benefícios para Representantes  
Comerciais**

# Anuidade CORE-MG 2025: invista no futuro da representação comercial

**M**anter-se registrado e em dia com a anuidade do CORE-MG não é apenas uma obrigação legal, mas também um compromisso com o fortalecimento e valorização da representação comercial em Minas Gerais. Para o ano de 2025, o Conselho apresenta condições facilitadas de pagamento, além de descontos progressivos para aqueles que optarem pela quitação antecipada, conforme estabelece a legislação vigente.

Atenção, inativos (Pessoas Jurídicas): o prazo para requerer a suspensão de registro vai até 31/03. O Conselho Federal dos Representantes Comerciais (Confere) mantém resolução limitando em 31 de março de 2025, o prazo para que as empresas de Representação Comercial sem atividade temporária apresentem o requerimento anual de Suspensão/Paralisação de Empresa. Ele deve ser apresentado junto ao Core - MG, por escrito e com a devida documentação. É possível retirar, no site do Core - MG, cópia do requerimento e conferir toda a relação de documentos necessários para a solicitação. O procedimento é gratuito.

## Descontos e Prazo

Para tornar o processo mais acessível, o CORE-MG, seguindo o art. 10 da Lei 4886/65 e alterações posteriores, concede descontos para pagamentos realizados nos primeiros meses do ano. Confira os valores atualizados:

### Pessoa Física

- ▶ Até 31/01/2025: R\$ 537,21 (20%)
- ▶ Até 28/02/2025: R\$ 570,77 (15%)
- ▶ Até 31/03/2025: R\$ 604,35 (10%)
- ▶ Após 31/03/2025: R\$ 671,49

### Pessoa Jurídica - Firma Individual (Capital até R\$ 10.000,00 - Dez mil reais)

- ▶ Até 31/01/2025: R\$ 626,73 (20%)
- ▶ Até 28/02/2025: R\$ 665,89 (15%)
- ▶ Até 31/03/2025: R\$ 705,06 (10%)
- ▶ Após 31/03/2025: R\$ 783,39

### Pessoa Jurídica + Responsável Técnico: (Capital até R\$ 10.000,00 - Dez mil reais)

- ▶ Até 31/01/2025: R\$ 895,31 (20%)
- ▶ Até 28/02/2025: R\$ 951,27 (15%)
- ▶ Até 31/03/2025: R\$ 1.007,22 (10%)
- ▶ Após 31/03/2025: R\$ 1.119,13

▶ **Para Pessoa Jurídica com capital social superior a R\$ 10.000,00** solicitamos que entre em contato com o CORE-MG para confirmar o valor correspondente ao capital social da sua empresa.

**Acesso a eventos de capacitação, como palestras e workshops;**

**Consultoria jurídica especializada em representação comercial;**

**Networking e oportunidades de desenvolvimento profissional.**

**E o mais importante: preservar os seus direitos legais, tais como: indenização na rescisão, aviso prévio, crédito privilegiado em caso de falência da representada, foro privilegiado, vedação do 'del credere', etc.**

## ▶ Por que manter sua anuidade em dia?

A contribuição anual é essencial para que o CORE-MG continue desenvolvendo ações que valorizam e fortalecem a representação comercial. Os principais benefícios incluem:

### ▶ Contribuição que retorna em benefícios

Manter a anuidade em dia garante acesso a um CORE-MG atuante, comprometido com a defesa dos interesses dos representantes comerciais e com o suporte ao desenvolvimento da profissão.

### ▶ Como realizar o pagamento?

Os boletos serão enviados pelos canais oficiais (E-mail e Correios). Caso não receba até a primeira quinzena de janeiro, solicite a 2ª via. Para dúvidas ou suporte:

**E-mail: [coremg@coremg.org.br](mailto:coremg@coremg.org.br)**

**Telefone: (31) 3071-3300**

### ▶ Invista na sua profissão

Mais que uma obrigação, a anuidade é um investimento no fortalecimento da categoria. Aproveite os descontos e mantenha-se em dia com o CORE-MG!

## Nova Diretoria do CORE-MG: governança, inovação e transparência no triênio 2024-2027



Nova Diretoria do CORE-MG - Triênio 2024-2027 - Compromisso e dedicação na defesa e valorização dos representantes comerciais de Minas Gerais. Gestão de 03/10/2024 a 02/10/2027.

**A** cerimônia de posse, realizada em Belo Horizonte, marca o início de um ciclo de transformação para fortalecer a representação comercial em Minas Gerais.

Em outubro de 2024, o CORE-MG deu início a uma nova etapa de sua história com a posse da diretoria que lidera o Conselho até 2027. A cerimônia, realizada, no dia 11, no auditório do CORE-MG, reuniu representantes comerciais, autoridades, parceiros e colaboradores, consolidando o compromisso com a governança, a modernização e a valorização da categoria.

Em um discurso carregado de inspiração e clareza estratégica, o pre-

sidente Antônio José apresentou os pilares que nortearão a nova gestão: transparência, inovação e fortalecimento da categoria.

“Nosso objetivo é construir um Conselho ainda mais representativo, ouvindo nossas bases e promovendo ações que impactem positivamente a vida dos representantes comerciais de Minas Gerais.”- Antônio José, Presidente do CORE-MG.

### **Nova Diretoria: Compromisso com a Categoria**

**Diretor-presidente:**  
Antônio José Maciel Ribeiro

**Diretor-secretário**  
Carlos José Moreira Cotta

**Diretor-tesoureiro**

Gilberto Rodrigues Campos

**Comissão Fiscal – Membros Efetivos**

Khalil Nassib Hamzi  
Paulo Torquato dos Santos  
José Carlos da Costa

**Conselheiros – Diretores Suplentes**

Daniel Morato dos Santos  
José Augusto Parreiras  
Laudemiro Gomes de Sá

**Representantes Junto ao Confere**

Antônio José Maciel Ribeiro  
Carlos José Moreira Cotta

**Delegados Suplentes**

Khalil Nassib Hamzi  
Laudemiro Gomes de Sá

Cada membro reafirmou o compromisso de conduzir uma gestão marcada pelo diálogo, pela modernização e pela defesa dos interesses da categoria.

**Compromissos Estratégicos para o Triênio 2024-2027**

A diretoria traçou uma agenda estratégica robusta para aproximar o CORE-MG dos representantes comerciais e tornar o Conselho mais eficiente e inovador. Entre as prioridades, destacam-se:

- ▶ Fortalecimento da Comunicação: Criação de canais mais diretos e transparentes com os registrados, garantindo diálogo constante.
- ▶ Expansão de Capacitações: Ampliação da oferta de palestras, workshops e treinamentos voltados ao desenvolvimento profissional.
- ▶ Inovação Tecnológica: Implementação de ferramentas modernas para facilitar o acesso aos

serviços oferecidos pelo Conselho.

- ▶ Defesa da Profissão: Atuação efetiva junto às esferas governamentais e privadas para assegurar maior reconhecimento e benefícios para os representantes comerciais.

**Inovação como Alicerce da Gestão**

Durante a cerimônia, o presidente Antônio José destacou a necessidade de acompanhar as transformações do mercado.

“Vivemos em um mundo em constante transformação, e o CORE-MG deve estar à frente, utilizando ferramentas modernas para garantir eficiência e proximidade com seus registrados.”

Entre as ações previstas, o fortalecimento da Carteira Profissional Digital e a expansão de serviços digitais reforçam o compromisso com a modernidade e a praticidade, consolidando o CORE-MG como referência em inovação.

**Um Futuro Promissor para a Representação Comercial**

A cerimônia foi mais do que um evento formal: foi uma celebração da união entre a diretoria e os representantes comerciais. O momento reafirmou o papel essencial do CORE-MG na valorização da profissão, evidenciando que a categoria está sendo guiada por um planejamento estratégico focado no futuro.

Com uma diretoria renovada, o CORE-MG assume o compromisso de ser um verdadeiro protagonista no fortalecimento da representação comercial em Minas Gerais, alinhando suas ações às demandas de um mercado dinâmico e exigente.



“ Vivemos em um mundo em constante transformação, e o CORE-MG deve estar à frente, utilizando ferramentas modernas para garantir eficiência e proximidade com seus registrados. ”

**Antônio José Maciel Ribeiro**

Diretor-presidente do CORE-MG  
Delegado Efetivo Junto ao Confere

# CORE-MG: planejando um 2025 de excelência para os representantes comerciais

O Conselho Regional dos Representantes Comerciais de Minas Gerais (CORE-MG) inicia 2025 com metas ambiciosas e um Plano de Ação que prioriza a valorização da categoria e a eficiência administrativa. Sob a liderança de Antônio José Maciel Ribeiro, o planejamento reflete um compromisso renovado com os representantes comerciais, estabelecendo programas e projetos que fortalecem a profissão em Minas Gerais.

## Principais iniciativas para 2025:

- ▶ **Fortalecimento da Fiscalização:** A chegada de novos fiscais concursados trará mais agilidade e eficiência às ações contra o exercício ilegal da representação comercial. A fiscalização seguirá as diretrizes atualizadas do Manual de Fiscalização do Sistema CONFERE-CORES, garantindo rigor e transparência.
- ▶ **Capacitação Profissional:** O programa “Identidade em Mãos”, que entra no terceiro ano, continuará preparando representantes comerciais recém-registrados para atuar com excelência.
- ▶ **Aprimoramento da Comunicação e Valorização:** Uma campanha digital nas redes sociais irá destacar a importância do representante comercial, conectando a categoria à sociedade e ao mercado. A comunicação institucional também será modernizada, promovendo mais transparência sobre as ações do CORE-MG.
- ▶ **Gestão Orçamentária Sustentável:** O CORE-MG reforça o compromisso com o equilíbrio financeiro. Os recursos previstos serão alocados de forma estratégi-

ca para garantir a execução dos programas planejados e atender às necessidades da categoria.

- ▶ **Eventos pelo Interior:** Continuando a tradição, o CORE-MG realizará encontros regionais para aproximar os profissionais registrados das ações do Conselho. Esses eventos também serão uma oportunidade de atualização profissional e networking.
- ▶ **Gestão da Inadimplência:** Com novas estratégias, o CORE-MG buscará reduzir a inadimplência, promovendo maior equilíbrio financeiro para a instituição e incentivando o engajamento dos registrados.

## Modernização e Transparência

Outro ponto alto do Plano de Ação 2025 é o investimento em tecnologia para aprimorar os sistemas de controle de dados. A integração de módulos permitirá maior eficiência e acessibilidade, atendendo aos critérios da Lei de Acesso à Informação.

As metas para 2025 foram elaboradas com a participação ativa de diretores, conselheiros e equipe técnica, reforçando o compromisso com uma gestão participativa e inclusiva. Segundo Antônio José Maciel Ribeiro, “nosso objetivo é fortalecer a categoria, promovendo justiça, ética e inovação no exercício da representação comercial”.

Para mais informações, siga o CORE-MG nas redes sociais (@coremg.official) ou acesse o site oficial: [www.coremg.org.br](http://www.coremg.org.br).

**59** anos

da regulamentação da **Representação Comercial** no Brasil

Lei nº 4.886, de 9 de dezembro de 1965

**Confere**  
Conselho Federal dos Representantes Comerciais

**Core-MG**  
Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado de Minas Gerais



## PSA CORE-MG: suporte e capacitação que transformam a representação comercial em Minas Gerais



Programa de Suporte e Assessoria (PSA) em Varginha/MG

O Conselho Regional dos Representantes Comerciais de Minas Gerais (CORE-MG) reafirmou, em 2024, seu compromisso com o fortalecimento da representação comercial por meio dos Programas de Suporte e Assessoria (PSA). Realizados em cidades estratégicas como Belo Horizonte, Varginha, Uberlândia, Juiz de Fora, Governador Valadares e Montes Claros, os eventos reuniram centenas de representantes comerciais de diferentes regiões do estado, promovendo capacitação, orientação técnica e suporte personalizado.

Os PSA's se consolidaram como uma importante iniciativa do CORE-MG para aproximar o Conselho de seus registrados, levando conhecimento prático e ferramentas essenciais para o desenvolvimento da profissão. Durante os encontros, os participantes tiveram acesso a palestras e workshops sobre temas como registros profissionais, direitos e deveres dos representantes comerciais e tendências de mercado. Além disso, puderam esclarecer dúvidas diretamente com a equipe técnica do CORE-MG, que esteve disponível para atendimentos personalizados, reforçando o papel do Conselho como uma referência em suporte e representatividade.

Segundo o presidente do CORE-MG, Antônio José Maciel Ribeiro, os Programas de Suporte e Assessoria são mais do que eventos técnicos: são momentos de valorização e reconhecimento da profissão. “Os PSA’s são fundamentais para garantir que nossos profissionais estejam sempre atualizados e preparados para enfrentar os desafios do mercado. Além disso, é uma oportunidade única de aproximar o CORE-MG dos seus registrados, reforçando nosso papel como órgão de suporte e representatividade”, destacou Antônio José.

O sucesso dos PSA’s em 2024 também abriu espaço para novas perspectivas. Com a repercussão positiva dos eventos, o CORE-MG continuará com os eventos em 2025, mantendo o compromisso do Conselho em oferecer excelência, inovação e proximidade, fortalecendo ainda mais a atuação dos representantes comerciais de Minas Gerais.

Os PSA’s são uma prova concreta de que iniciativas bem planejadas podem transformar a relação entre o CORE-MG e os profissionais registrados, consolidando a confiança na instituição e elevando o nível de capacitação e preparo da categoria para os desafios do futuro.



Programa de Suporte e Assessoria (PSA) em Montes Claros/MG



Programa de Suporte e Assessoria (PSA) em Juiz de Fora/MG



Programa de Suporte e Assessoria (PSA) em Varginha/MG

# Concurso CORE-MG: profissionais convocados e reforço à equipe



Programa de Suporte e Assessoria (PSA) em Varginha/MG

O CORE-MG conclui convocação dos 11 profissionais previstos no edital e amplia quadro com 5 aprovados do cadastro reserva. Saiba mais sobre o impacto dessa integração para a categoria.

O Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado de Minas Gerais (CORE-MG) tem o prazer de anunciar que, em conformidade com o concurso público realizado recentemente, foram convocados os 11 profissionais inicialmente previstos no edital, além de 5 candidatos do cadastro reserva, totalizando 16 novos colaboradores integrados à nossa equipe.

Essa iniciativa é parte do compromisso do CORE-MG em atender à crescente demanda da categoria e elevar o padrão de qualidade das atividades desempenhadas, que incluem:

- ▶ **Fiscalizar:** Garantir a atuação regular dos representantes comerciais, protegendo a sociedade do exercício ilegal da profissão.
- ▶ **Habilitar e orientar:** Suporte técnico e jurídico aos profissionais registrados.
- ▶ **Normatizar e julgar:** Regular e assegurar o cumprimento das legislações vigentes.

A incorporação desses profissionais reforça nosso compromisso com a prestação de serviços de excelência e com o apoio ao desenvolvimento econômico e social de Minas Gerais.

“Agradecemos a todos os participantes do concurso público e parabenizamos os novos integrantes do CORE-MG. Continuaremos empenhados em fortalecer nossa equipe para melhor atender aos representantes comerciais e à sociedade mineira.”

## Representação Comercial em Foco: CORE-MG participa de audiência pública sobre o futuro da profissão



A Assembleia Legislativa de Minas Gerais (ALMG) foi palco de discussões fundamentais sobre o futuro da representação comercial na era digital.

**M**esmo com o avanço das vendas virtuais, a profissão de representante comercial mantém-se em expansão. Descubra como esses profissionais continuam essenciais no mercado atual.

### Audiência Pública na ALMG

A Assembleia Legislativa de Minas Gerais (ALMG) foi palco de discussões fundamentais sobre o futuro da representação comercial na era digital. A audiência pública, promovida pela Comissão de Desenvolvimento Econômico em 21 de novembro de 2024, contou com a presença de especialistas, lideranças do setor e profissionais da categoria. ▶

“A tecnologia deve ser vista como uma aliada. Representantes que incorporam ferramentas digitais em suas estratégias conseguem otimizar processos, melhorar o atendimento ao cliente e expandir suas áreas de atuação.”- Archimedes Cavalcanti Júnior, diretor-presidente do Confere

### O Papel do Representante Comercial na Era Digital

Mesmo com o crescimento do comércio eletrônico, a profissão de representante comercial continua essencial no mercado. Com a integração de novas tecnologias, esses profissionais estão conquistando novos espaços e ampliando sua capacidade de atender às demandas dos clientes de forma personalizada.



“ A presença física e o relacionamento direto que o representante comercial proporciona são diferenciais que as vendas virtuais não conseguem replicar. ”

**Archimedes Cavalcanti Júnior**  
Diretor-presidente do Confere

“A presença física e o relacionamento direto que o representante comercial proporciona são diferenciais que as vendas virtuais não conseguem replicar.”- Archimedes Cavalcanti Júnior

### Iniciativas de Valorização da Profissão

Durante o evento, foram apresentadas diversas propostas para fortalecer a atuação dos representantes comerciais, como:

- ▶ Capacitação Contínua: Promovendo programas e workshops que preparem os profissionais para os desafios atuais.
- ▶ Incentivo ao Uso de Ferramentas Digitais: Estimulando a adaptação tecnológica na profissão.
- ▶ Políticas Públicas: Fortalecimento da representatividade da categoria em decisões econômicas e legislativas.

### Dados e Destaques do Setor

- ▶ Crescimento no número de registros: Em 2024, foram registrados 50 mil novos representantes comerciais em todo Brasil.
- ▶ Presença Nacional: O Brasil conta com aproximadamente 700 mil profissionais registrados no setor.
- ▶ Importância Econômica: Os representantes comerciais são essenciais na intermediação entre produtores e o varejo, pois são eles que fortalecem relações comerciais e ampliam mercados.

### Próximos Passos para a Categoria

O CORE-MG reforçou seu compromisso de continuar acompanhando de perto as mudanças tecnológicas e de mercado, promovendo eventos e ações que consolidam a profissão como pilar fundamental do comércio brasileiro.

Reserve um momento para acessar o conteúdo completo da audiência no Canal do Representante Comercial no YouTube e saiba como o CORE-MG está moldando o futuro da categoria.

## Negociação e Alta Performance: CORE-MG eleva a capacitação dos representantes comerciais em 2024

Com dois grandes eventos realizados em Belo Horizonte, o CORE-MG promoveu capacitação de excelência para mais de 200 representantes comerciais, destacando inovação e práticas avançadas.



**C**om dois grandes eventos realizados em Belo Horizonte, o CORE-MG promoveu capacitação de excelência para mais de 200 representantes comerciais, destacando inovação e práticas avançadas.

Em 2024, o Conselho Regional dos Representantes Comerciais de Minas Gerais (CORE-MG), em parceria com o Sistema Confere/Cores, consolidou seu compromisso com o aperfeiçoamento da categoria ao realizar dois eventos que se tornaram referência em capacitação profissional. Sob a condução de José Ricardo Noronha, renomado conferencista e especialista em vendas, os encontros abordaram estratégias de alta performance e negociação avançada, elevando o padrão da representação comercial no estado. ▷

*Encontro celebrou o Dia Pan-Americano do Representante Comercial no Estado e contou com a presença de personalidades*

## Primeira Palestra: Alta Performance em Representação Comercial

No dia 20 de junho, o auditório do CORE-MG foi palco da palestra “Alta Performance em Representação Comercial”, que reuniu profissionais de diversas regiões de Minas Gerais. José Ricardo Noronha apresentou as seis competências essenciais para o sucesso na área, destacando:

- ▶ **Gestão do tempo com eficiência:** Utilizando ferramentas como a Matriz de Eisenhower para priorização.
- ▶ **Uso estratégico da tecnologia:** Explorando plataformas digitais para ampliar alcance e produtividade.
- ▶ **Método OPC (Objetivos, Processo e Compromisso):** Uma abordagem prática para alcançar metas comerciais.

Durante o evento, os participantes receberam o infográfico exclusivo “Checklist: 6 Competências dos Representantes Comerciais de Alta Performance”, um guia prático para aplicação no dia a dia.

## Segunda Palestra: Negociação Avançada no Modelo Harvard

Em 11 de outubro, como parte das comemorações do Dia Pan-Americano do Representante Comercial, o CORE-MG promoveu a palestra “Negociação Avançada no Modelo Harvard”.

Noronha explorou os fundamentos da negociação ganha-ganha, destacando:

- ▶ **Comunicação assertiva:** Criando empatia e clareza no diálogo.
- ▶ **Identificação de interesses mú-**



A palestra foi conduzida por José Ricardo Noronha, um dos mais renomados especialistas em vendas consultivas da América Latina



Archimedes Cavalcanti Júnior, diretor-presidente do Confere, Antônio José Maçiel Ribeiro, diretor-presidente do CORE-MG, e Álvaro Alves Nunes Fernandes, ex-diretor-presidente do CORE-MG.

**tuos:** Buscando soluções que atendam ambas as partes.

- ▶ **Criação de opções colaborativas:** Garantindo resultados sustentáveis.

Os participantes tiveram acesso ao e-Book “Os 7 Elementos da Negociação Ganha-Ganha”, que trouxe estudos de caso inspirados no modelo Harvard e dicas práticas para negociações eficazes.

## A Importância da Capacitação

Mais do que transmitir conhecimentos de alto nível, os eventos proporcionaram aos participantes a oportunidade de fortalecerem sua rede de contatos e trocaram experiências.

“Investir em capacitação contínua é fundamental para manter os representantes comerciais competitivos e alinhados às demandas do mercado atual”, destacou Antônio José, presidente do CORE-MG.

Os encontros reforçaram o papel do CORE-MG como protagonista no desenvolvimento da categoria, alinhando inovação, conhecimento e networking em eventos transformadores.

## O que vem por aí

Com o sucesso das palestras realizadas em 2024, o CORE-MG planeja manter sua agenda de capacitação para 2025, levando temas inovadores e encontros a diferentes regiões de Minas Gerais. A meta é tornar a qualificação acessível a todos os representantes comerciais do estado, fortalecendo a categoria e promovendo a valorização profissional.

## **CONFERE** avança com novas iniciativas em plenária histórica

Domicílio Tributário Eletrônico, campanha de fiscalização e nova sede em Brasília: confira os destaques da última plenária do CONFERE.



Os debates na plenária do CONFERE abordaram temas fundamentais para o fortalecimento da profissão, incluindo a implementação do Domicílio Tributário Eletrônico (DTE) e estratégias para intensificar a fiscalização em nível nacional.

**A** última plenária realizada pelo Conselho Federal dos Representantes Comerciais (CONFERE) foi marcada por decisões estratégicas que prometem fortalecer a profissão e modernizar sua regulamentação. Entre os temas de destaque, a aprovação do Domicílio Tributário Eletrônico (DTE), a campanha nacional de fiscalização com um plano de mídia ostensivo e a inauguração da nova sede em Brasília simbolizam o compromisso do sistema com a inovação e a valorização da categoria.

### **Domicílio Tributário Eletrônico: Modernização Tributária**

Com a implantação do DTE a partir de 2025, os representantes comerciais contarão com uma ferramenta digital inovadora para interagir com o CORE/MG. A medida centraliza notificações, intimações e outros comunicados





A nova sede do CONFERE em Brasília foi inaugurada como um marco institucional, representando um avanço na articulação política e no fortalecimento da representação comercial.

fiscais em uma plataforma online, garantindo agilidade, segurança e transparência. Essa mudança marca um avanço significativo na modernização tributária e exige que os profissionais se preparem para a transição, com suporte técnico já sendo planejado pelos COREs para facilitar a adaptação.

### Campanha Nacional de Fiscalização

Outro ponto alto da plenária foi a aprovação de uma campanha nacional de fiscalização, que busca combater a informalidade e garantir o cumprimento das normas estabelecidas pela Lei nº 4.886/1965. A iniciativa inclui um plano de mídia estratégico, abrangendo redes sociais, veículos de comunicação tradicionais, e campanhas digitais segmentadas. Com essa abordagem, o CONFERE e os COREs pretendem conscientizar empresas e representantes comerciais sobre a importância da regularização, promovendo um ambiente de concorrência justa e fortalecendo os direitos da categoria.

### Nova Sede em Brasília: Um Marco Institucional

A plenária celebrou a aquisição de um imóvel que abrigará a nova sede do CONFERE, localizada estrategicamente em Brasília. Com uma localização privilegiada e potencial para se tornar um centro de articulação política e administrativa, o espaço reforça o crescimento e a relevância do sistema. A futura sede oferecerá infraestrutura de ponta para reuniões, plenárias e eventos, impactando diretamente o futuro da representação comercial no Brasil.

### O Futuro da Representação Comercial

As deliberações dessa plenária histórica reforçam o papel do CONFERE como guardião dos interesses da categoria. A aprovação do DTE, o lançamento da campanha de fiscalização e a inauguração da nova sede são avanços que consolidam a representação comercial como uma profissão moderna, valorizada e indispensável para o desenvolvimento econômico do país.



Antônio José Maciel Ribeiro, diretor-presidente do CORE-MG e delegado efetivo junto ao CONFERE, Archimedes Cavalcanti Júnior, diretor-presidente do CONFERE, e Carlos José Moreira Cotta, diretor-secretário e delegado efetivo junto ao CONFERE.

## Identidade em Mãos e Carteira Digital: CORE-MG moderniza e valoriza a representação comercial



Realizado mensalmente, o evento "Identidade em Mãos" é dedicado a receber novos representantes comerciais registrados

**D**esde 2022, o Conselho Regional dos Representantes Comerciais de Minas Gerais (CORE-MG) tem investido em ações que fortalecem a relação com os profissionais registrados e modernizam os serviços oferecidos. Duas iniciativas de destaque são o evento "Identidade em Mãos" e a implementação da Carteira Profissional Digital, que juntas promovem acolhimento, valorização e inovação na representação comercial.

### Identidade em Mãos: Acolhimento e Orientação

Realizado mensalmente, o evento "Identidade em Mãos" é dedicado a receber novos representantes comerciais registrados. Durante o encontro, os profissionais:

- ▶ **Recebem a carteira profissional física.**
- ▶ **Participam de palestras sobre direitos e deveres.**
- ▶ **Conhecem mais sobre o papel do CORE-MG no fortalecimento da categoria.**

O evento é um marco de aproximação, proporcionando um momento de interação direta com a equipe técnica e um espaço para esclarecer dúvidas.

### Carteira Profissional Digital: Inovação e Praticidade

Paralelamente, a Carteira Profissional Digital, lançada

em setembro de 2022, trouxe mais praticidade e segurança para os representantes comerciais. Até 27 de novembro de 2024, foram emitidas 6.054 carteiras digitais, sendo 1.873 somente entre janeiro e novembro de 2024.

### Como obter a Carteira Digital?

- ▶ **Baixar o aplicativo ProID, disponível para Android e iOS.**
- ▶ **Solicitar o link de cadastramento pelo e-mail [coremg@coremg.org.br](mailto:coremg@coremg.org.br) ou telefone (31) 3071-3300.**

A carteira digital, disponível gratuitamente no aplicativo ProID, elimina a necessidade de portar a versão física e pode ser acessada diretamente pelo smartphone.

### Compromisso com a Valorização Profissional

Essas ações refletem o compromisso do CORE-MG em oferecer serviços modernos e promover a valorização dos representantes comerciais. Enquanto o evento "Identidade em Mãos" reforça a conexão com os registrados, a Carteira Profissional Digital simboliza o avanço tecnológico e a eficiência na gestão da identidade profissional.

Com iniciativas como essas, o CORE-MG não apenas fortalece a representação comercial em Minas Gerais, mas também consolida seu papel como um órgão inovador, alinhado às demandas do mercado e ao futuro da profissão.

# BENEFÍCIOS

## PARA REPRESENTANTES COMERCIAIS



## Consultoria Jurídica Gratuita para Associados

Os representantes comerciais registrados no CORE-MG continuam contando com o suporte jurídico gratuito oferecido pelo Sircom. Este serviço é essencial para quem busca orientação sobre contratos, notificações extrajudiciais e direitos relacionados à profissão.

A consultoria jurídica é um dos benefícios mais valorizados pela categoria, permitindo que os profissionais tenham acesso a análises e orientações sempre que necessário. Não deixe de aproveitar este serviço e fortaleça sua atuação com o suporte adequado para lidar com questões legais da representação comercial.

## Planeje sua Aposentadoria com Advocacia Previdenciária

Agora os representantes comerciais de Minas Gerais contam com o benefício: consultoria em advocacia previdenciária. Esse serviço foi pensado para ajudar os profissionais a se planejarem para a aposentadoria, esclarecendo dúvidas sobre benefícios e outros auxílios.

A primeira consulta é gratuita e oferece orientações detalhadas para que o representante organize sua vida financeira e previdenciária com antecedência. Agende já sua consulta e invista no futuro com tranquilidade.

## Benefícios de Saúde para Representantes Comerciais

O Sircom reforça a importância do bem-estar dos representantes comerciais e destaca o benefício exclusivo disponível para a categoria: o plano de saúde Unimed oferecido por meio da Valem Administradora de Benefícios. Com opções de cobertura completa, incluindo atendimento ambulatorial, hospitalar e obstetrícia, os planos contemplam diferentes tipos de acomodação (enfermaria ou apartamento) e condições com ou sem coparticipação.

Para aproveitar este benefício, os representantes devem retirar uma declaração de associação junto ao Sircom Benefícios e apresentá-la no momento da adesão ao plano. Este serviço atende a profissionais de todo o estado de Minas Gerais, promovendo mais saúde e qualidade de vida para a categoria.

CONVÊNIO PARA TODOS

## CONTABILIDADE PARA TODOS PROGRAMA OFERECE VALORES DIFERENCIADOS PARA REPRESENTANTES

Em um só pacote, o Representante filiado colaborador do SIRCOM pode usufruir de todas as vantagens oferecidas pela entidade mais os serviços de um escritório de contabilidade especializado nas áreas fiscal e contábil



## CONFIRA ALGUNS BENEFÍCIOS QUE VOCÊ TERÁ AO SER UM FILIADO COLABORADOR



**PLANO DE SAÚDE UNIMED** com desconto.

**DESCONTOS NO HOSPITAL FELÍCIO ROCHO** em consultas e exames.

**CONVÊNIO COM AS DROGARIAS PACHECO E SÃO PAULO**, com desconto de até 35% em medicamentos.

**PARCERIA COM O BDMG**, com crédito barato e condições diferenciadas.

**VEÍCULOS CHEVROLET, FORD E RENAULT** com descontos nas concessionárias GM.

**CURSOS LIVRES E DE EXTENSÃO NA NEWTON PAIVA**, a fim de aprimorar os seus conhecimentos com descontos e preços diferenciados.

**CONVÊNIO COM O SICOOB DIVICRED**, com as melhores taxas para empréstimos, investimentos, manutenção de conta e cartão de crédito.

**CONSULTAS COPARTICIPATIVAS** com 60% de desconto (você paga apenas 40% do valor e o SIRCOM o restante) em diversas especialidades no hospital PHD Pace e nas clínicas Central Saúde, Exalab, Otorrino Center, entre outras.

**CONSULTORIA GRATUITA** nas áreas jurídicas e trabalhista.

**FAREMOS SUA DECLARAÇÃO DE IMPOSTO DE RENDA** (Pessoa Física), do preenchimento à entrega da sua declaração.

**CÁLCULO INDENIZATÓRIO 100%** gratuito!

**INDICAÇÃO DE REPRESENTADAS GRATUITAMENTE.** No SIRCOM, ajudamos você a ampliar sua carteira de representação com nossos contatos.