



CORE-MG

REVISTA DO
REPRESENTANTE
COMERCIAL

Uma Publicação do Core-MG (Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado de Minas Gerais) e do Sircom (Sindicato dos Representantes Comerciais no Estado de Minas Gerais)

**MALA DIRETA
BÁSICA**

9912436086/2018 DR/MG

CORE-MG

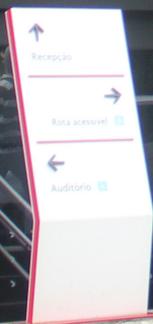
/// CORREIOS ///

Belo Horizonte - Nº 6 - Dezembro 2018

Fachada da sede do Banco de Desenvolvimento de Minas Gerais (BDMG); instituição oferece condições especiais para o Representante

Parceria do Sircom com o BDMG garante crédito barato para a categoria

 **BDMG** BANCO DE DESENVOLVIMENTO DE MINAS GERAIS



Sindicato torna-se uma verdadeira associação

Fechamento autorizado, pode ser aberto pela ECT.

Mais três anos à frente das entidades



É com imensa alegria e muito senso de responsabilidade que me dirijo aos Representantes Comerciais de todo o estado de Minas Gerais, agora como presidente reeleito do Core-MG e do Sircom para um novo mandato à frente dessas duas valorosas entidades que tanto fazem pela categoria.

Há três anos aceitamos, com muita serenidade, o desafio de dirigir, com a colaboração dos demais diretores das duas casas, as nossas entidades. E agora, estamos diante dessa renovada tarefa, a ser executada no triênio 2018-2021.

Da mesma forma que temos plena consciência do tamanho desses desafios, podemos dizer que hoje, três anos depois do início de nosso primeiro mandato, temos também a certeza de que podemos enfrentá-los com sucesso.

Para tanto, precisamos contar com o apoio de toda a categoria, que pode acompanhar nossas ações por meio dos nossos diversos instrumentos de comunicação, incluindo essa revista, nossos sites, o Canal do Representante no YouTube, nossas redes sociais.

Convido o leitor a conferir, em reportagem à página 8, o balanço que fizemos, por ocasião de nossa posse, sobre as realizações de nosso primeiro mandato e os desafios que vamos enfrentar daqui para frente.

Assim como no primeiro mandato, mantemos o compromisso de fortalecimento da nossa categoria. Para isso, preciso ampliar nossos projetos e garantir, a cada dia, a imprescindível política de interiorização e fortalecimento do profissional em todo o estado.

Vamos em frente, juntos!

Boa leitura a todos.

Álvaro Alves Nunes Fernandes
Presidente do Sircom e do Core-MG

Diretorias das Entidades

CORE-MG

Av. Bias Fortes, 382 - 3º e 4º andares – Lourdes
Belo Horizonte-MG – CEP: 30170-011 -
(31) 3071-3300 - e-mail: coremg@coremg.org.br
Site: www.coremg.org.br

Presidente: Álvaro Alves Nunes Fernandes
Diretor Secretário: Antônio José Maciel Ribeiro
Diretor Tesoureiro: Antônio Romeu Soares
Diretores-Comissão Fiscal: Sidnei Isaías dos Santos, Paulo Torquato dos Santos e Khalil Nassib Hamzi
Diretores Conselheiros: Laudemiro Gomes de Sá, Maurício Afonso Araújo Ludgero Siqueira e Mauro José Nunes

Delegacias do Core-MG

- **Divinópolis** - Avenida 1º de Junho, 200 - Edifício Faria da Costa, salas 403 e 404 - Centro - CEP: 35500-002 - Fone: (37) 3221-5213
- **Governador Valadares** - Rua Israel Pinheiro, 2801 - sala 717 - Centro - CEP: 35010-130 - Fone: (33) 3272-2116
- **Juiz de Fora** - Rua Fernando Lobo, 102 - Edifício Europa Central Tower, salas 502 e 503 - Centro - CEP: 30016-230 - Telefax: (32) 3215-4142
- **Montes Claros** - Rua Corrêa Machado, 1025 - Edifício Premier Center, sala 602 - CEP: 39400-090 - Fone: (38) 3216-0112
- **Uberlândia** - Rua Coronel Antônio Alves Pereira, 400 Edifício Executivo, loja nº 11 - Centro - CEP: 38400-104 Fone: (34) 3235-3543
- **Varginha** - Av. Ministro Bias Fortes, 61-A - Edifício Vênus, Centro - CEP: 37002-450 - Varginha/MG - Fone: (35) 3221-3671

Ponto de Apoio

- **Ceasa (Contagem)** - Rodovia BR 040 - Edifício Minasbolsa, sala 432 - CEP: 32145-900 - Fone: (31) 3393-7724

SIRCOM

Rua Bernardo Guimarães, 2004 – Lourdes
Belo Horizonte-MG - CEP: 30140-082
(31) 3071-3400 - e-mail: sircom@sircom.org.br
Site: www.sircom.org.br

Presidente: Álvaro Alves Nunes Fernandes
Vice-Presidente: Antônio José Maciel Ribeiro
1º Secretário: Paulo Torquato dos Santos
2º Secretário: Telles Fantini
1º Tesoureiro: Khalil Nassib Hamzi
2º Tesoureiro: Antônio Romeu Soares
Suplentes: Laudemiro Gomes de Sá, Lilian Neves Santos e Maurício Afonso Araújo Ludgero Siqueira
Conselho Fiscal (Efetivos e Suplentes): Gilberto Rodrigues Campos, Maurício Rocha de Melo Moreira, Sidnei Isaías dos Santos, Carlos José Moreira Cotta e Walter Campolina Alves
Delegados Junto à Federação (Efetivos e Suplentes): Álvaro Alves Nunes Fernandes, Antônio José Maciel Ribeiro, Paulo Torquato dos Santos e Telles Fantini

SIRCAU

Av. Belo Horizonte, 1290 – CDL
Bairro Osvaldo Rezende – Uberlândia-MG
(34) 3214-2777/ 3231-0355
e-mail: sircau.tap@gmail.com
Site: www.sircau.org.br

Presidente: Walter Nunes
1º Secretário: Mauro José Nunes
1º Tesoureiro: José Ivan Cardoso
Conselho Fiscal (Efetivos e Suplentes): Wander Goveia, Jacimar Manoel de Resende, Marco Antonio Barbosa de Abreu, Dayane Pereira Carvalho, Weliton Alves Montes e Ângelo Begosso

Sircom torna-se representante bancário do BDMG e garante crédito barato para a categoria

A partir do mês de novembro de 2018, o Sircom tornou-se representante bancário do Banco de Desenvolvimento de Minas Gerais (BDMG). Isso garante linhas de crédito com as melhores condições do mercado e sem a necessidade das garantias patrimoniais, como imóveis e veículos, exigidas pelas instituições financeiras comerciais, como ocorre nos bancos privados em geral.

Isso porque o BDMG pertence ao governo de Minas e tem sua política voltada para o fomento dos mais diversos setores da economia, além de uma visão social dos seus investimentos. Nessa linha, o banco oferece as mais atrativas taxas de juros do mercado, os melhores prazos de carência e as melhores condições, em geral, para os empréstimos.

A partir de agora, todas as empresas de Representação Comercial passam a contar com todos os benefícios oriundos dessa parceria. O processo é simples, sem burocracia, todo feito online, com grande agilidade na liberação do crédito. Para obter o crédito, o Representante Comercial deve entrar em contato com o Sircom por e-mail ou telefone para dar início ao processo, de acordo com os passos demonstrados no quadro ao lado.

Vantagens de um banco de desenvolvimento

A principal diferença entre um banco de desenvolvimento (ou de fomento) e os bancos comerciais está no fato de o primeiro não ter como principal objetivo gerar lucro. Por isso, bancos como o BDMG podem conceder melhores condições (como juros mais baixos e maiores prazos de pagamento) para as empresas.

As condições do crédito

- Taxas variam de 1,09% a 1,53% ao mês
- Crédito vai de R\$ 5 mil a R\$ 700 mil
- Prazo de pagamento vai de 12 a 48 meses
- Empréstimo de até R\$ 300 mil não exige garantia de patrimônio
- Cadastro é feito online, e dinheiro sai em até 5 dias
- O dinheiro é destinado a capital de giro, ou seja, pode ser usado como a empresa quiser
- Crédito sujeito à aprovação cadastral da empresa e dos sócios

Como obter o crédito

- Entre em contato com o Sircom por e-mail ou telefone;
- Preencha a ficha cadastral própria, com todos os dados da empresa e dos sócios;
- Aguarde o processamento feito pelo Sircom;
- Aguarde a análise de crédito feita pelo BDMG após a solicitação do Sircom;
- Uma vez aprovado o cadastro, aguarde até cinco dias úteis para a liberação do crédito em conta corrente.

ATENÇÃO, REPRESENTANTE COMERCIAL!

O benefício dos créditos do BDMG pode ser utilizado por todos os Representantes Comerciais do estado de Minas Gerais, por meio do Sircom, e não somente pelos filiados ao Sindicato. Além disso, o Representante Comercial pode oferecer crédito também para os seus clientes em geral.



REPRESENTANTE COMERCIAL

**CONFIRA ALGUNS BENEFÍCIOS QUE VOCÊ
TEM AO SE TORNAR UM FILIADO COLABORADOR**

- » **PLANO DE SAÚDE UNIMED** com até 27% de desconto
- » **COMPRA DE VEÍCULOS CHEVROLET** com descontos de 10% a 25%
- » **CONVÊNIO COM O SICOOB DIVICRED**, oferecendo as melhores taxas para empréstimos, investimentos, manutenção de conta e cartão de crédito
- » **CONSULTAS COPARTICIPATIVAS** com 60% de desconto (o Representante Colaborador paga 40% do valor e o Sircom arca com o restante) em diversas especialidades no hospital PHD Pace e nas clínicas Central Saúde, L&L Medical Center, Otorrino Center, entre outras
- » **CONVÊNIOS DE LAZER** com desconto de 20% no Sesc, em todo o estado
- » **CONSULTORIA JURÍDICA E TRABALHISTA** gratuita
- » **PREENCHIMENTO E ENTREGA DA DECLARAÇÃO** de Imposto de Renda (Pessoa Física) gratuitamente
- » **CÁLCULO INDENIZATÓRIO** gratuito
- » **INDICAÇÃO DE REPRESENTADAS** gratuitamente
- » **CONSULTORIA CONTÁBIL** gratuita



NOVIDADE!

**SIRCOM TORNA-SE CORRESPONDENTE BANCÁRIO DO BDMG
E GARANTE CRÉDITO BARATO PARA EMPRESAS**

O benefício dos créditos do Banco de Desenvolvimento de Minas Gerais (BDMG) pode ser utilizado por todas as empresas do estado de Minas Gerais, por meio do Sircom, e não somente pelos Representantes Comerciais filiados ao Sindicato. Mais informações sobre a parceria no site do Sircom. Entre e confira!

MAIS INFORMAÇÕES

 (31) 99123-7412

 (31) 3071-3400

 www.sircom.org.br

 beneficios@sircom.org.br

CONHEÇA TAMBÉM



Aplicativo Sircom
(para iOS e Android)



Canal do Representante
Comercial de Minas Gerais

Sircom: a partir de agora, uma verdadeira associação que representa a categoria em Minas

A partir de agora, o Sircom torna-se, verdadeiramente, uma associação representativa da categoria em Minas Gerais. Mais do que nunca, o Representante pode usufruir de muitos benefícios. Para isso, foi realizada uma grande reestruturação da entidade. Confira, a seguir e na página ao lado, as diversas vantagens que estão sendo geradas para a categoria. Veja também, na página 3, a parceria criada com o BDMG.

Contribuição colaborativa

A partir de 2018, os Representantes Comerciais de Minas Gerais passaram a contar com novos benefícios criados pelo Sircom para a categoria, o que significa mais opções para que se possa usufruir de vários serviços ofertados pela entidade. Uma das opções trouxe uma vantagem imediata, que foi a redução do custo da anuidade. Trata-se da Contribuição Colaborativa, que vale para todos os profissionais do setor em Minas Gerais, ainda que não sejam associados ao Sircom.

O profissional que optar por ser um Representante Colaborador pode usufruir de muitas vantagens que antes eram exclusivas dos associados, como desconto na compra de carros da Chevrolet, plano de saúde da Unimed em todos os municípios de Minas Gerais com preço diferenciado, assim como acompanhamento jurídico de causas extrajudiciais e cálculos indenizatórios. A entidade oferece ainda outros convênios com farmácias, hotéis, laboratórios, óticas, clínicas médicas e odontológicas e oficinas mecânicas.

Recentemente, o Sircom também apresentou outra novidade: um banco personalizado para a categoria. A partir de 2018, o Sicoob Divicred passou a ser o banco do Representante Comercial de Minas Gerais.

Veja, na ponta do lápis, as vantagens de se filiar

Filiando-se ao Sircom, o Representante Comercial paga apenas uma anuidade de R\$ 168,00. Não há outras taxas semestrais ou mensais.

Confira, no quadro abaixo, alguns descontos que você tem, valores a serem pagos e a economia que estará fazendo.

Quanto você economiza ao se filiar

- Compra de carro zero: 10% a 25%, em média
- Aquisição de plano de saúde: até 27%
- Consultas coparticipativas: 60%
- Consultoria jurídica e trabalhista: 100%
- Convênios de lazer: até 20%

• Esses benefícios podem ser bem maiores, pois o Sircom ainda tem outras vantagens para os associados

• Confira a lista completa no site: www.sircom.org.br/beneficios

Valor da contribuição colaborativa do Sircom

- Para obter tudo isso, você só paga uma anuidade de R\$ 168,00

SIRCOM PAGA 60% DO VALOR DE CONSULTAS MÉDICAS

Nas consultas coparticipativas, o Sircom paga 60% do valor, e os filiados, apenas 40%. São diversas clínicas com as seguintes especialidades: clínica-geral, pediatria, ortopedia, ginecologia, cardiologia, oftalmologia, entre outras.

Core-MG intensifica execuções fiscais judiciais contra inadimplentes

A exemplo do que ocorreu ao longo do ano de 2018, o Core-MG vai continuar intensificando, em 2019, as ações de execução fiscal perante a Justiça Federal com o objetivo de recuperar os créditos tributários que não foram recolhidos pelos profissionais da área nos exercícios anteriores.

De acordo com a Procuradoria do Conselho, a entidade segue as orientações e as determinações do Tribunal de Contas da União (TCU) e do próprio Conselho Federal dos Re-

presentantes Comerciais (Confere) nesse sentido, sempre visando à recuperação dos tributos não recolhidos pelos profissionais inadimplentes ou devedores.

Somente em 2018, foram realizadas, pelo Core-MG, mais de 600 ações de execução fiscal na Justiça Federal, impetradas em diferentes cidades de Minas Gerais, como Belo Horizonte e municípios da Região Metropolitana da capital, Uberlândia, Montes Claros, Varginha, Divinópolis e Uberaba.

Entidade promove também o protesto de dívida ativa

Além das execuções fiscais, o Core-MG vem realizando outras ações administrativas que têm como objetivo promover a recuperação dos créditos tributários junto aos Representantes inadimplentes. Uma delas é o protesto das dívidas nos cartórios do estado. Somente em 2018, foram realizados cerca de 500 protestos de dívidas de Pessoas Físicas (PF) e Pes-

soas Jurídicas (PJ) em todo o estado de Minas Gerais. Essa iniciativa tem como objetivo tornar público o débito do Representante filiado, além de ressarcir a entidade, que utiliza os recursos gerados pela arrecadação tributária para sua manutenção e para a realização de todas as atividades legais necessárias ao seu pleno funcionamento.

ATENÇÃO, REPRESENTANTE COMERCIAL! Não deixe de quitar suas obrigações fiscais e evite correr o risco de receber um oficial de Justiça em sua porta!



REPRESENTANTE, UTILIZE AS DEPENDÊNCIAS DO CORE-MG

O Núcleo de Atendimento ao Representante Comercial, em BH, e as delegacias de Uberlândia e de Varginha contam com espaços mobiliados nas suas dependências para uso dos Representantes Comerciais. Eles podem ser usados como escritório, centro de apoio ou para reuniões e estão disponíveis no horário comercial. Entre em contato com a unidade, agende o seu horário e faça bom uso profissional!

Pague anuidade de 2019 do Core-MG com desconto; confira valores e prazos

Os Representantes Comerciais de Minas Gerais continuam contando com os descontos previstos na legislação para o pagamento da anuidade obrigatória referente ao exercício de 2019 antes da data final, 30 de abril.

Confira os valores e prazos na tabela ao lado, que varia de acordo com a modalidade de atuação do profissional: Pessoa Física ou Jurídica (mais Responsável Técnico). O desconto de 20% no pagamento à vista (até 31 de janeiro) cai para 15% para quem quitar até 28 de fevereiro e para 10% para quem preferir pagar em 31 de março. O prazo final, sem desconto, é 30 de abril.

Os valores continuam sendo apenas corrigidos pela variação inflacionária do ano anterior, ou seja, sem nenhum tipo de aumento real. A diretoria do Core-MG salienta que o tributo, além de obrigatório, é fonte de recursos da entidade para manter todos os benefícios para a categoria, além da garantia de que pessoas que não pertencem à classe exerçam ilegalmente a profissão.

Os Representantes de todo o estado (Pessoa Física e Jurídica) podem fazer o pagamento via boleto bancário, que será enviado pelo Core-MG, via Correios e por e-mail, pelos endereços:

- coremg@coremg.org.br
- tesouraria@coremg.org.br
- tesourariaboleto@coremg.org.br

O Core alerta o Representante para abrir e-mails enviados apenas por esses remetentes, para evitar fraudes.

Empresas inativas

As empresas de Representação Comercial sem atividade temporária podem se manter inativas e em regime de registro suspenso junto ao Core-MG. Elas precisam apresentar requerimento de Suspensão/Paralisação de Empresa anualmente, por escrito e com a devida documentação. No site do Core-MG, é possível retirar cópia do requerimento e conferir toda a relação de documentos necessários para a solicitação. Para tal, é preciso fazer ainda recolhimento de taxa anual de R\$ 210,90.

Tabela de anuidade 2019

Pessoa Física

R\$ 374,40	- até 31 de janeiro (desconto de 20%)
R\$ 397,80	- até 28 de fevereiro (desconto de 15%)
R\$ 421,20	- até 31 de março (desconto de 10%)
R\$ 468,00	- até 30 de abril

Empresário Individual

R\$ 453,60	- até 31 de janeiro (desconto de 20%)
R\$ 481,95	- até 28 de fevereiro (desconto de 15%)
R\$ 510,30	- até 31 de março (desconto de 10%)
R\$ 567,00	- até 30 de abril

Pessoa Jurídica + Responsável Técnico

Esses valores são para empresas com capital até R\$ 10 mil. Caso o capital seja superior, entre em contato com o setor de tesouraria.

R\$ 640,80	- até 31 de janeiro (desconto de 20%)
R\$ 680,85	- até 28 de fevereiro (desconto de 15%)
R\$ 720,90	- até 31 de março (desconto de 10%)
R\$ 801,00	- até 30 de abril

Core-MG empossa nova diretoria

Com foco nos desafios para o triênio, as diretorias do Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado de Minas Gerais (Core-MG) e do Sindicato dos Representantes Comerciais no Estado de Minas Gerais (Sircom) tomaram posse no dia 28 de setembro de 2018, em cerimônia realizada na sede do Core-MG, em Belo Horizonte.

O atual presidente do Core-MG e do Sircom, Álvaro Alves Nunes Fernandes, foi reeleito para o triênio 2018-2021 à frente das duas entidades. A cerimônia de posse foi também marcada pela importante celebração do Dia Pan-americano do Representante Comercial, comemorado em 1º de outubro.

Em seu discurso durante a celebração, Álvaro Fernandes destacou as principais realizações de sua primeira gestão e apontou os desafios para a próxima. Ele lembrou ainda o trabalho de interiorização desenvolvido pelas duas entidades em Minas Gerais.

“Os projetos Core Viajante e Sircom Itinerante, em consonância com outros dois programas, denominados Representação em Debate e Capacitação Técnica em Representação Comercial, serviram a todas as regiões do nosso estado. Nesses três anos, dialogamos com os profissionais da Representação Comercial e capacitamos centenas deles em toda Minas Gerais”, afirmou o presidente.

Ele destacou também outra ação desenvolvida ao longo da gestão anterior, a entrega da identidade profissional aos novos filiados do Core-MG, e apontou o contato mantido com esses novos integrantes. “Mensalmente, nós nos reunimos com recém-registrados da capital e da região metropolitana e entramos em contato por telefone com os do interior para repassarmos informações importantes acerca do Core e da profissão”, informou.

Além disso, ressaltou o presidente, foram investidos mais de R\$ 2 milhões para aquisição de dois imóveis – o Núcleo de Atendimento ao Representante Comercial, em BH, e a sede da delegacia Sul de Minas, em Varginha – para promover a qualidade no atendimento ao Representante. Álvaro frisou ainda a importância da união da categoria.

Core-MG

CONSELHEIROS ELEITOS

- Álvaro Alves Nunes Fernandes
- Antônio José Maciel Ribeiro
- Antônio Romeu Soares
- Sidnei Isaias dos Santos
- Khalil Nassib Hamzi
- Paulo Torquato dos Santos
- Laudemiro Gomes de Sá
- Maurício Afonso Araújo Ludgero
- Mauro José Nunes

Sircom

DIRETORES ELEITOS

Diretoria Administrativa Efetiva

- PRESIDENTE: Álvaro Alves Nunes Fernandes
- VICE-PRESIDENTE: Antônio José Maciel Ribeiro
- 1º SECRETÁRIO: Paulo Torquato dos Santos
- 2º SECRETÁRIO: Telles Fantini
- 1º TESOUREIRO: Khalil Nassib Hamzi
- 2º TESOUREIRO: Antônio Romeu Soares

Diretoria Administrativa Suplente

- Laudemiro Gomes de Sá
- Lilian Neves Santos
- Maurício Afonso Araújo Ludgero Siqueira

Conselho Fiscal Efetivo

- Sidnei Isaias dos Santos
- Gilberto Rodrigues Campos
- Maurício Rocha de Melo Moreira

Conselho Fiscal Suplente

- Carlos José Moreira Cotta
- Walter Campolina Alves

Delegados junto à Federação do Comércio (efetivos)

- Álvaro Alves Nunes Fernandes
- Antônio José Maciel Ribeiro

Delegados junto à Federação do Comércio (suplentes)

- Paulo Torquato dos Santos
- Telles Fantini

...ria para o triênio 2018-2021



A mesa foi composta por Paulo Torquato dos Santos, diretor do Core-MG e do Sircom, Maurício Ludgero Siqueira, ex-presidente do Core-MG e do Sircom, Rodolfo Tavares, diretor-tesoureiro do Confere, Álvaro Fernandes, presidente do Core-MG e do Sircom, Izaac Inácio Pereira, procurador do Confere, e Antônio José Maciel Ribeiro, diretor-secretário do Core-MG e vice-presidente do Sircom

Segundo ele, isso será cada vez mais possível por meio do reconhecimento das entidades como instituições de fortalecimento da profissão. “Conselhos e Sindicatos são pontes para uma Representação Comercial mais valorizada. Não alcançaremos nada se não apoiarmos nossas entidades”, afirmou.

Álvaro destacou ainda que é possível acompanhar o trabalho do Core-MG e do Sircom por meio dos sites das entidades, assim como pela revista e, mais recentemente, pelo Canal do Representante Comercial de Minas Gerais, no YouTube.

Além do presidente reeleito das entidades, estavam também compondo a mesa da solenidade os diretores do Core-MG Paulo Torquato dos Santos e Antônio José Maciel Ribeiro, o ex-presidente do Core-MG e Sircom Maurício Ludgero Siqueira, o procurador do Confere Izaac Inácio Pereira, e o diretor-tesoureiro do Confere, Rodolfo Tavares, que fez um discurso representando o presidente da entidade, Manoel Affonso Mendes de Farias Mello, que não pôde estar presente ao evento. Em sua fala, Rodolfo afirmou que era uma honra estar ao lado de Álvaro, que tem um passado de muito empenho profissional. Ele também fez uma análise da atual conjuntura do Brasil e do mundo, relatando a velocidade das transformações na sociedade.

“São mudanças rápidas, e nós não podemos perder este trem da história. Temos que ter o pé no chão para ter serenidade com elas, inclusive no Brasil, que vive um momento máximo da democracia, com as eleições presidenciais”, disse.

Segundo Rodolfo, os dirigentes devem estar conscientes da necessidade de haver estabilidade econômica, social e política para desenvolver todas as frentes da sociedade. Ele salientou a importância do Sistema Confere-Cores nesse contexto, que contribui no processo de produção de riquezas para a sociedade brasileira. Para ele, os Representantes Comerciais exercem um papel importante nesse âmbito, em função da credibilidade que eles oferecem ao serem intermediários nas relações entre a produção e o comércio. Por isso, a categoria deve lutar para que nenhum direito já conquistado seja retirado.

Palestra sobre economia

O evento também contou com uma palestra sobre as perspectivas da economia para 2019. Ela foi ministrada pela economista e jornalista Rita Mundim, que é comentarista de economia em diversas emissoras da imprensa mineira. Ela fez um balanço sobre os principais candidatos à Presidência da República e afirmou que o Brasil tem condições de voltar a crescer, pois vive dois contextos inéditos: juros e inflação baixos.

Veja alguns flashes do evento



Álvaro Fernandes discursa durante a solenidade realizada na sede do Core-MG



Mauro Nunes também foi empossado como conselheiro do Core-MG



Rodolfo Tavares, diretor-tesoureiro do Confere, representou o presidente Manoel Affonso



O procurador Pedro Paulo Garcia conduziu a cerimônia de posse dos novos diretores



Convidados, diretores, colaboradores e profissionais da área estiveram presentes ao evento, que contou com palestra sobre as perspectivas econômicas, que foi ministrada por Rita Mundim



Confira os principais destaques do discurso de Álvaro Fernandes

Projeto Interiorização

“Foi viabilizado com a concretização dos projetos Core Viajante e Sircom Itinerante que, em consonância com outros dois programas de trabalho, denominados Representação em Debate e Capacitação Técnica em Representação Comercial, serviram a todas as regiões do nosso estado. Nestes três anos, dialogamos com profissionais da representação Comercial e capacitamos centenas deles em toda Minas Gerais”.

Projeto Identidade em Mãos

“Iniciamos, em 2017, o evento de entrega da identidade ao novo filiado, denominado Identidade em Mãos. Mensalmente, nos reunimos com recém-registrados da capital e da região metropolitana para repassarmos informações importantes acerca do Core e da profissão. Já os recém-registrados do interior recebem ligações personalizadas dos nossos colaboradores das Delegacias. No decorrer de 2017 até esta data de 2018, demos informações a mais de 300 novos Representantes Comerciais”.

Combate ao exercício ilegal da profissão

“Iniciamos, lá em 2016, um movimento perante o poder judiciário, impetrando ações cominatórias para obrigar o Representante em exercício a se registrar no Core. E tem dado resultado. Conseguimos regularizar muitas empresas de Representação que estavam exercendo ilegalmente a profissão”.

Combate à inadimplência

“Não é justo que apenas uma parcela contribua para toda a categoria. Por isso, priorizamos os lançamentos em dívida ativa e, conseqüentemente, intensificamos as execuções fiscais. Só nos últimos 12 meses, mais de 6.000 autos de infração foram enviados. Todos já estão na dívida ativa e representam, somados, mais de 7 milhões de reais a serem recuperados. Desse total, 2 milhões de reais já estão em procedimento de execução fiscal. É patrimônio do Conselho e da categoria que não pode, simplesmente, ser desprezado”.

Criação da Revista do Representante Comercial

“Após muitos anos produzindo o Jornal, evoluímos o conceito do informativo e lançamos, em julho de 2016, a Revista. Uma publicação mais moderna, mais atraente e, principalmente, em formato mais agradável de manusear, de ler e de guardar”.

Aquisição de imóveis

“Compra, em novembro de 2016, de imóvel nesta capital, que abriga o Núcleo de Atendimento ao Representante Comercial; compra, em maio de 2017, de imóvel em Varginha, que abriga a Delegacia do Sul de Minas. Nos dois empreendimentos, foram investidos mais de 2 milhões de reais”.

Reestruturação física e orgânica do Sircom

“Isso permitiu a continuidade da entidade, ainda que sem a sua principal receita, praticamente extirpada neste ano de 2018. Contrariando ‘gostos’ e interesses corporativos e pessoais, a reestruturação permitiu que o Sircom se mantivesse, com orgulho, ofertando benefícios à categoria. Neste caso, não só aos profissionais da capital, mas, agora também, aos Representantes do interior:

- Consultas com coparticipação do associado, em diversas clínicas médicas. O Sindicato arca com 60% do custo de cada consulta, que engloba, a depender da clínica, 10 especialidades médicas.
- Plano de Saúde Unimed, com até 20% de desconto.
- Assessoria jurídica judicial.
- Veículo com preço diferenciado.
- Realização de cálculo indenizatório.
- Convênio com o Sicoob Divicred, cuja finalidade é ofertar ao filiado uma instituição financeira que entenda as necessidades do profissional da Representação Comercial e propicie a ele os melhores e mais vantajosos serviços financeiros do mercado”.

Diplomação dos diretores do Sircom

Durante a solenidade, os novos diretores do Sircom foram diplomados pelo presidente Álvaro; o diretor Walter Campolina não esteve presente por questões de saúde



Antônio José Maciel Ribeiro



Paulo Torquato dos Santos



Telles Fantini



Khalil Nassib Hamzi



Antônio Romeu Soares



Lilian Neves Santos



Laudemiro Gomes de Sá



Maurício Afonso Siqueira



Sidnei Isaias dos Santos



Gilberto Rodrigues Campos



Maurício Rocha Moreira



Carlos José Moreira Cotta

Projetos promovem uma ampla capacitação no interior do estado

Ao longo de 2018, o Core-MG e o Sircom promoveram o Programa de Capacitação Técnica em Representação Comercial, em diversas cidades de Minas Gerais. A iniciativa foi uma adaptação no formato dos projetos Core Viajante e Sircom Itinerante e teve o objetivo de oferecer não somente um debate sobre questões relacionadas à profissão, mas um consistente programa de capacitação.

O curso abordou diversos aspectos importantes para o exercício da profissão, com foco nos direitos e deveres da categoria. A capacitação foi realizada nas cidades de Belo Horizonte, Uberlândia, Juiz de Fora, Varginha, Montes Claros e Divinópolis, levando formação a dezenas de profissionais do estado.

“Passamos por cidades do interior buscando levar, aos Representantes, conhecimentos de suma importância para que eles possam exercer com consciência a Representação Comercial”, ressaltou Pedro Paulo Garcia, coordenador da capacitação e procurador do Core-MG.

Apesar da ampla divulgação pelos sites, pelo WhatsApp e por telefone (mais de 500 ligações), o evento não foi realizado em Governador Valadares e Uberaba, pois não houve quórum mínimo de 12 participantes em cada município. O Core-MG e o Sircom lamentam que os Representantes dessas cidades tenham perdido essa oportunidade de capacitação, tão essencial para a profissão.

Entre os temas apresentados, estão: “O Conselho, o Sindicato e suas naturezas jurídicas”; “As possibilidades de enquadramento tributário da Representação Comercial” e “As normas que regulamentam a profissão”.

Os participantes elogiaram a iniciativa. “As informações passadas fortalecem não só o Representante Comercial, como também quem irá receber os nossos serviços”, afirmou o Representante Hamilton Tamosaitis de Oliveira Camargo.

Para Simone Aparecida Lélis Guimarães, Representante com 15 anos de experiência, o curso apresentou aspectos relevantes para que sua empresa possa crescer.



FIQUE ATENTO!

Em breve, será divulgado no site do Core-MG e do Sircom o calendário dos Projetos Core Viajante e Sircom Itinerante para o ano de 2019.

Core-MG realiza entrega de novas identidades profissionais

Criado há pouco mais de um ano pelo Core-MG, o programa “Identidade em Mãos” tem tido resultados positivos. Mensalmente, o Conselho se reúne com recém-registrados da capital e da região metropolitana ou entra em contato por telefone com os novos profissionais do interior para repassar informações importantes acerca do Core e da profissão. A solenidade é um momento para que os Representantes Comer-

ciais registrados recentemente recebam a carteira profissional para iniciarem a carreira. O evento tem como objetivo valorizar os profissionais que estão ingressando legalmente na profissão de Representante Comercial. Na ocasião, os participantes recebem as informações mais relevantes a respeito do Core-MG, como sua função e atividades desenvolvidas, e sobre os principais direitos e deveres dos profissionais da área.

Core-MG inaugura sede própria em Varginha, no Sul de Minas

“Em dois anos e meio da nossa primeira gestão, adquirimos e adequamos duas sedes próprias para a categoria: o Núcleo de Atendimento na capital e, agora, a Delegacia Sul de Minas. Foram mais de R\$ 2 milhões investidos, justamente visando tornar eficiente o acolhimento dos profissionais que dependem do Core-MG para exercerem a Representação Comercial”. Com essas palavras, o presidente do Core-MG, Álvaro Alves Nunes Fernandes, iniciou a inauguração da nova sede da entidade, na cidade de Varginha, em 29 de junho.

A solenidade foi conduzida pelo procurador do Core-MG, Pedro Paulo Garcia, e contou com a presença de diretores do Conselho e do Sircom e de diversos Representantes Comerciais da região.

Em seu discurso, Álvaro Fernandes também ressaltou que era um motivo de orgulho poder inaugurar mais um ponto de apoio exclusivo e personalizado para o bom atendimento ao Representante Comercial. Ele frisou os esforços da atual diretoria para cumprir a principal meta proposta no início da gestão, de ouvir os

membros da categoria e poder debater com eles na capital e, principalmente, no interior de Minas Gerais.

“Os projetos Core Viajante e Sircom Itinerante têm alcançado centenas de Representantes Comerciais, de norte a sul do estado. Eles conseguem promover o diálogo entre filiados e diretoria, além de propiciar informação precisa e de qualidade para os Representantes Comerciais. Até o final desta primeira gestão da atual diretoria, que se encerrou em outubro deste ano, após 36 meses de trabalho, foi possível informar e capacitar pessoalmente mais de 500 profissionais de vendas em toda Minas Gerais”, declarou.

O presidente aproveitou a oportunidade para convidar os Representantes para se filiar ao Sircom, entidade em que ele também atua. “Parceiro do Core-MG, o Sindicato oferece uma série de benefícios para a categoria, também no interior do estado. Descentralizá-los, definitivamente, os benefícios da capital”, destacou. Ao final, a placa inaugural foi descerrada pelo presidente e por profissionais da Representação Comercial.



Na inauguração, o ex-diretor do Sircom Eber Gomes de Paula, o presidente Álvaro Fernandes e o Representante de Varginha Atalffo Vicente de Souza Silva



O Representante Wilmar Hermann de Rezende, o presidente Álvaro, o diretor do Sircom Maurício Rocha e o diretor do Core-MG e do Sircom Sidnei Isaías dos Santos

ATENÇÃO, REPRESENTANTE COMERCIAL:



Acompanhe o trabalho do Core-MG e do Sircom por meio do Canal do Representante Comercial de Minas Gerais, no YouTube.

Ely Jacob: de vendedor de discos a Representante após a aposentadoria



Ely Jacob abriu uma empresa de Representação Comercial após se aposentar

Quando era 1963. Vivendo na capital de São Paulo, com 28 anos e dois filhos para criar, Ely Jacob de Oliveira viu, num anúncio de jornal, um emprego que supriria a sua necessidade de dinheiro: vendedor de discos de porta em porta. Aquele ofício era uma novidade para ele. Mesmo assim, Ely aprendeu rápido e fez sucesso vendendo LPs orquestrados exclusivos que não existiam em nenhuma loja do Brasil.

Com o passar dos anos, ele trabalhou em outras empresas de discos e gravadoras, em que ele também vendeu discos de artistas como Maria Betânia, Gilberto Gil, Caetano Veloso, Alceu Valença, Belchior, Guilherme Arantes, Toquinho, Vinicius de Moraes, Milton Nascimento, e chegou a ocupar cargos na gerência. Viajou o Brasil vendendo discos e atuando no ramo. Após anos de dedicação, Ely atingiu um momento crucial na jornada de um trabalhador: a aposentaria.

Ainda sem saber como aproveitar a oportunidade de descanso, ele se mudou para Uberlândia, em 1993. O recém-aposentado cogitou abrir uma loja, mas logo desistiu da ideia. “Eu sempre fui um homem de rua, trabalhava pelo Brasil inteiro. Então, eu optei por continuar fazendo o que eu sempre fiz: vender”, afirmou. E foi assim, em maio de 1993, três meses após completar 58 anos, que Ely deu início a uma nova profissão: a de Representante Comercial.

Para isso, ele abriu uma empresa, chamada Bateia Representações. Segundo Ely, a escolha do nome está relacionada aos desafios do ofício. “Bateia é a peneira de garimpar ouro.

Ela é usada para peneirar o que não presta e separar o ouro. Então, isso tem muito a ver com o que a gente faz”, relatou. Desde então, a empresa, que completou 25 anos em 2018, representa dois segmentos: o de embalagens descartáveis e o de utilidades domésticas. A sociedade também tem uma filial em Goiânia (GO), administrada por um dos filhos de Ely.

Qualidades de um bom vendedor

De acordo com Ely, a maior virtude para ser um bom vendedor é o conhecimento. “Um vendedor não vende qualquer coisa, ele precisa conhecer o seu produto”, salientou. “Eu sempre trabalhei com discos, e quando eu comecei em Uberlândia, a primeira indústria que eu tive que trabalhar foi com a de naftalina. Foi uma diferença brutal. É aí que entra o conhecimento que o vendedor tem que ter”, relatou o Representante.

Ely também acredita que para vender é necessário ter talento, responsabilidade e credibilidade. O Representante afirmou que, apesar da facilidade de realizar negociações atualmente, devido à evolução tecnológica, o papel do vendedor é fundamental. “Eu comecei numa época em que não existia celular, e-mail e fax. Hoje, é a tecnologia que manda, e eu não abro mão dela. Atualmente, você faz venda por esses meios, mas a principal é ainda aquela olhando nos olhos do cliente”. Ele relatou que nunca deixou de visitar nenhuma das indústrias para as quais ele trabalha. “Nós vamos pelo menos uma vez por ano, que é para não deixar a chama apagar”, salientou.

Filiado ao Core-MG desde 1993, Ely destacou a relevância da entidade no dia a dia do seu trabalho. “Eu costumo dizer aqui na empresa que nosso departamento jurídico é o Core-MG. Todas as dúvidas que nós temos, eles respondem. Além disso, sempre que necessário, eu utilizo as instalações do Conselho. O Core-MG é meu livrinho de cabeceira”, ressaltou.

Por fim, o Representante afirmou que não tem planos de parar de trabalhar. “Lá no começo, eu não sabia qual seria o meu lado. Quem procura, acha. E eu fui achar num anúncio de jornal. Enquanto eu estiver respirando e tiver a cabeça boa, eu quero trabalhar”, finalizou Ely.

2019: um ano de muitas realizações

O país chega a 2019 com as perspectivas de tempos melhores para a economia e os negócios em geral, envolvendo todos os segmentos econômicos, entre os quais a Representação Comercial. Com votos de esperanças de tempos melhores, as diretorias do Core-MG e do Sircom desejam a todos os profissionais que atuam na área um ano repleto de bons negócios e muitas realizações – tanto no campo profissional quanto no pessoal e familiar.

Bom 2019 a todos!

Conheça o

CANAL DO REPRESENTANTE
Comercial de Minas Gerais



no

 **YouTube**

Acesse:
www.bit.ly/CanalDoRepresentante

BAIXE NOSSO NOVO APP

Acompanhe as novidades do **Sircom** na palma da sua mão.




Disponível no  Google play

Disponível na  App Store

Saiba mais sobre os serviços oferecidos pelo Core-MG e pelo Sircom.



www.coremg.org.br
www.sircom.org.br

REVISTA DO REPRESENTANTE COMERCIAL

EXPEDIENTE

Coordenação Técnica da Revista
Pedro Paulo Garcia de Carvalho

- Coordenação Editorial: Texto & Arte Comunicação
- Fone: (31) 3024-1658
- E-mail: textoarte.bh@gmail.com
- Jornalista Responsável: João Carlos F. Penna - MG 3362 JP
- Redação: JCFP, Eliara Santana e Patrícia Adriely
- Designer e diagramação: Li Ferreira
- Impressão: Global Print Editora Gráfica Ltda.
- Tiragem: 20 mil exemplares